

担い手の経営のライフステージに応じた支援

 (20) J A ・ J F グループ北信越商談会の開催
農林中央金庫富山支店（富山県）

新規	継続
	○
	(平成 22 年 10 月)

1 動機 (経緯)	農林水産業者の所得向上に向けた販路拡大支援と地産地消を目的とした、北陸3県(富山・石川・長野)に長野県域(27年度より参加)、新潟県(新規参加)が加わった5県による商談会「J A ・ J F グループ北信越商談会」を開催しました。 一次産品（農産物・水産物）・加工品等の商談や情報交換の場を提供し、ビジネスマッチングの支援と、販路拡大に関するセミナーを併設しました。
2 概要	1. タイトル：J A ・ J F グループ北信越商談会 2. 開催日時：平成 29 年 1 月 26 日（木） 3. 開催場所：石川県地場産業振興センター（金沢市） 4. 参加団体： 所得向上効果を増大させるため、セラー（農業）側は北陸3県・長野県・新潟県の生産者に限定。また、J F 3 団体がセラーとして参加し、商談会のセラーは合計で 27 団体参加しました。 「地産地消」と、「生産量は少ないがこれから販路拡大を志向するセラーの支援」を基本的なコンセプトとし、東京の大手企業ではなく、地場の企業を中心に招致しました。 招致にあたっては、金庫とパートナーシップを結ぶ(株)みずほ銀行、地元の商工会議所、協同宣伝(株)に協力を要請し、合計 41 団体が来場しました。 5. 商談形式： 成果のある商談会を目指すため、事前にセラーとバイヤーの商談ニーズを確認する「事前マッチング」形式にて開催しました。 6. その他：販路拡大に関するセミナーを併設しました。
3 成果 (効果)	商談数 153 件・成約数 25 件・成約率：16.3%と、商談数・成約数が前年度より向上（27年度商談会：商談数 135 件・成約数 22 件・成約率 16.3%）しています。 丁寧な事前マッチングが奏功し、成約率について、一般的には 5%前後と言われるところ 3 倍以上の数値を達成しました。また、「生産者の生の声が聞ける場はありがたい」との評価をバイヤーから受けました。
4 今後の予定（課題）	29 年度についても、30 年 1 月 23 日（火）に同会場にて J A ・ J F グループ北信越商談会を開催予定しています。

【商談会会場様子】



【商談会併設セミナー様子】

