

## 担い手の経営のライフステージに応じた支援

 (11) 農業法人向け資本供与とビジネスマッチングの取組みについて
農林中央金庫 富山支店（富山県）

新規	継続
	○
	(2017年7月)

1 動機(経緯)	農林中央金庫 富山支店ではアグリシードファンドの活用やビジネスマッチング等の販路拡大支援を通じて、担い手農家の成長をサポートしています。
2 概要	富山県でトマトをメインに生産されているA株式会社に出資しました。また、ファンド出資に際し5ヵ年の経営計画作成等の経営計画をサポートし、2件のビジネスマッチングを行い、所得増大をサポートしました。 2017年7月に東京の日本橋富山館（富山県のアンテナショップ）に対して、農林中央金庫が仲介し、当社のトマトジュース販売を実現しました。また、2018年5月には金庫が仲立ちすることで、全農が所有するトマト品種の「アンジェレ」の県内初栽培を実現しました。
3 成果(効果)	ビジネスマッチングによる当社の販路拡大や当社、全農富山県本部、金庫の3社で連携し、アンジェレの富山県初栽培を実現しました。これを契機に全農富山県本部と金庫の連携強化も行われました。当社からは「アグリシードファンド、経営計画策定のサポートやビジネスマッチング、ブランドトマト導入提案など多彩な提案、サポートをさせていただいており勉強になることが多く、今後もサポートに応えられるよう経営していきたい」とのコメントをいただいています。
4 今後の予定	今後も担い手農家の資金ニーズに応じた対応や販路拡大等のビジネスマッチングの機会を提供することで、成長をサポートしていきます。

【アンジェレ】



【当社製品】

