

農山漁村等地域の活性化のための融資をはじめとする支援

(17) 販売力強化に向けた個別相談会

J Aバンク新潟（新潟県）

新規	継続
	○
	(平成 28 年 2 月)

1 動機 (経緯)	平成 29 年 2 月に「第 10 回 農業法人経営者セミナー」と連動する実践的な支援として、セミナーに引き続き公益財団法人流通経済研究所の折笠様を招き、「販売力強化に向けた個別相談会」を開催しました。 事前予約制とし、1 先あたり 45 分程度の講師との個別相談の中で、商品販売戦略の見直し、直売所の売上伸長策検討、商談会の成功に向けた F C P シートのブラッシュアップ等を実施しました。
2 概要	主 催 者：J Aバンク新潟県信連 相談時間：1 先あたり 45 分程度 定 員：6 先 講 師：公益財団法人 流通経済研究所 農業・地域振興研究開室 室長 主任研究員 折笠 俊輔 様
3 成果 (効果)	参加者 農 業 法 人：5 先(6 名) J A(直売所)：1 先(2 名) 参加者からは、「自分では考え付かない意見を頂けた。」「自社で新たに販売計画を作る時期だったので、参考になった。」「先入観でできないと思っていたことが多かったことに気付かされた。」等の感想を頂きました。
4 今後の予定 (課題)	経営課題に向き合う農業法人等への支援として、今後もコンサルティング機能の発揮に努めて参ります。

